



Pasos para asegurar financiación inicial en una startup

Plan de negocio

Antes de buscar capital semilla, es esencial tener un plan de negocio. Esto incluye una descripción clara de tu producto o servicio, un análisis de mercado detallado, estrategias de marketing y ventas, proyecciones financieras realistas y un enfoque en cómo abordarás los desafíos.

Red de contactos

Construye una red de contactos que incluya a otros emprendedores, mentores, inversionistas y profesionales de la industria. Estas conexiones pueden abrir puertas a oportunidades de financiación.



Investigación de inversionistas

Investiga e identifica inversionistas que se alineen con tu industria y modelo de negocio. Cada inversor tiene áreas de interés específicas, y es fundamental encontrar aquellos que tengan afinidad con tu visión y objetivos.

Business Angels y fondos de capital de riesgo

Estos inversores suelen estar dispuestos a invertir en etapas tempranas a cambio de participación en la empresa. Prepara una propuesta sólida y busca oportunidades de presentar tu proyecto ante ellos.



